



Wenn Licht in modernen Schaltern und Steckdosen für Orientierung sorgt; wenn die Ambientebeleuchtung im Inneren des Audi Q2 eine ganz besondere Atmosphäre schafft und wenn ein Ring aus farbigem Licht hilft, die innovative Sprudelfunktion einer Küchenarmatur von Grohe intuitiv zu bedienen - dann sind Lichtlösungen von MENTOR am Werk. Die Produktverantwortlichen vieler großer Marken und Hidden Champions auf der ganzen Welt vertrauen unserem Know-how, wenn sie nützlichere, schönere und individuellere Produkte realisieren und mit Hilfe von Licht funktionalen, ästhetischen und emotionalen Mehrwert schaffen. Auf technisch höchstem Niveau und mit großer Leidenschaft entwickeln und produzieren mehr als 700 Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter in unserem Familienunternehmen LED-basierte Lichtsysteme für die Ambiente- und Funktionsbeleuchtung sowie moderne Bedien- und Anzeigeelemente für Gehäusefronten und andere mechanische, elektronische und optoelektronische Bauelemente aus dem HMI-Bereich.

Für unsere Unternehmenszentrale am Standort Erkrath suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine erfahrene

Vertriebsassistentz (m/w/d)

Ihre Aufgaben

- Koordinierung des Außendienstes (Berichtswesen/Besuchsplanung)
- Allgemeine Recherchen übers Internet durchführen (Produktsuche, Firmensuche usw.)
- Kundenanalyse samt Neukundenrecherche für Akquisition
- Wettbewerbsrecherchen
- Vertriebsprozesse aufnehmen und verbessern
- Koordination der Innendienstteamleiter in Abstimmung mit dem Vertriebsleiter
- Aufbereitung der monatlichen Umsatzzahlen
- Aufbereitung der halbjährlichen und jährlichen Vertriebskennzahlen
- Überwachung und Koordination aller organisatorischen Aufgaben
- Kontrolle der Projektverwaltung hinsichtlich Vollständigkeit und Aktualität der Daten
- Anfallende Korrespondenzen (z. B. Absagen von Kundenanfragen, allgemeine Anschreiben)
- Organisation der Ablage (Schriftverkehr, Protokolle, Ablaufstufen/Eckdaten, Vertriebspost, Reisekostenabrechnungen)

Unsere Anforderungen

- Ausbildung mit betriebswirtschaftlicher Ausrichtung, Fachwirt vorteilhaft
- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb eines produzierenden, mittelständisch geprägten Unternehmens
- Ausgeprägte ERP- (proALPHA) und CRM-Kenntnisse sowie sicherer Umgang mit den MS-Office-Anwendungen
- Ausgeprägte Analysefähigkeiten sowie ein gutes Zahlenverständnis
- Hohes Maß an Eigeninitiative, Leistungswillen sowie Eigenverantwortung
- Belastbarkeit, Flexibilität sowie hohe Ziel- und Ergebnisorientierung
- Gute Englischkenntnisse

Unser Angebot

- Eine spannende, abwechslungsreiche Aufgabe mit persönlichem Gestaltungsspielraum in einem dynamischen Marktumfeld
- Eine intensive und individuelle Einarbeitung in Ihre Aufgabe sowie gezielte Weiterbildung
- Einen sicheren Arbeitsplatz mit langfristiger Perspektive in einem erfolgreichen, dynamisch wachsenden Technologieunternehmen
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege eines inhabergeführten Familienunternehmens
- Eine durch Kooperation, Verbindlichkeit und eine kollegiale Atmosphäre geprägte Unternehmenskultur
- Vereinbarkeit von Beruf und Familie durch ein flexibles Arbeitszeitmodell
- Eine attraktive Vergütung und Arbeitgeberzuschuss zur betrieblichen Altersvorsorge

Wenn Sie gerne eigenständig arbeiten, Freude an der Lösung vielfältiger Aufgaben haben und die Zukunft unseres Unternehmens aktiv mitgestalten möchten, freuen wir uns darauf, Sie kennen zu lernen. Bitte senden Sie Ihre Bewerbung unter Angabe Ihrer Verfügbarkeit, Ihrer Gehaltsvorstellung und unter Nennung der Referenznummer ME21C04C1, vorzugsweise per E-Mail an:



MENTOR GmbH & Co. Präzisions-Bauteile KG

Leitung Personal • Frau Heike Behle

Otto-Hahn-Straße 1 • D - 40699 Erkrath

Tel. 0211 20002-245 • heike.e.behle@mentor.de

www.mentor.de.com • www.mentor-automotive.com